



Stand November 2024

Weiterbildung

Medical Science Liaison Manager

WEITERBILDUNG



Medical Science Liaison Manager (MSL) begleiten die Markteinführung neuer Arzneimittel und stehen den daran beteiligten Abteilungen eines Pharmaunternehmens beratend zur Seite. Vor allem Naturwissenschaftler*innen mit Promotion sind als MSL sehr gefragt, um sich mit Ärzten und Entscheidungsträgern auf Augenhöhe über wissenschaftliche Sachverhalte auszutauschen.

Im Rahmen unserer Weiterbildung zum Medical Science Liaison Manager vermitteln wir Ihnen neben den medizinischen Grundlagen das nötige Know-how in Regulatory Affairs, Betriebswirtschaftslehre, Gesundheitspolitik, Projektmanagement und Kommunikation.

Berufsbild

Die Tätigkeit des Medical Science Liaison Managers (MSL) setzt in der späten Phase der klinischen Entwicklung an und soll den Informationsaustausch zwischen ärztlichem Fachpersonal, Meinungsbildnern und Pharmaunternehmen fördern. Ein MSL deckt dabei folgende Aufgabengebiete ab:

- wissenschaftliche Beratung während der Markteinführung eines Arzneimittels
- Vertrauen zu Entscheidungsträgern aufbauen
- Informationsaustausch zwischen Ärzten und Unternehmen fördern
- Schulungen und Vorträge über neue Erkenntnisse und Entwicklungen durchführen

Medical Science Liaison Manager betreuen einen Wirkstoff oder das Portfolio von Wirkstoffen eines Indikationsgebietes. Der Erfolg wird nicht, wie im Pharmaaußendienst, direkt am Umsatz gemessen, da der medizinische Außendienst vor allem eine beratende Funktion beinhaltet und nicht an den Vertrieb gekoppelt ist.



Der Medical Manager bildet die Schnittstelle zwischen den Abteilungen Entwicklung, Zulassung, Marketing und Vertrieb meist größerer Arzneimittelhersteller.





*Medical Manager
müssen über den
Status als Pharma-
referent oder
Pharmaberater
verfügen.*

Voraussetzungen

Medical Science Liaison Manager müssen über den Status als Pharmaberater oder Pharmareferent nach §75 AMG verfügen. Folgende Personengruppen bringen diese fachlichen Voraussetzungen mit:

- Hochschulabsolvent*innen mit naturwissenschaftlichem Hintergrund
- Promotion ist von Vorteil
- Pharmareferent*innen mit Erfahrung im Außendienst

Weitere wichtige Skills, die Sie als MSL mitbringen sollten:

- Kommunikationsstärke
- gute Englischkenntnisse
- Kenntnisse in Marketing, Vertrieb und Projektmanagement vermitteln wir im Rahmen der Weiterbildung

Gern beraten wir Sie zu Ihren individuellen Voraussetzungen in einem persönlichen Vorabgespräch.



Kursvarianten

Wir bieten die Weiterbildung als Vollzeitkurs und als berufsbegleitenden Blended Learning Kurs an. Der Vollzeitkurs kann über einen Bildungsgutschein der Agentur für Arbeit finanziert werden, der Blended Learning Kurs jedoch nicht. Ein Wechsel zwischen beiden Kursvarianten ist möglich.

Inhalte

Medical Science Liaison Manager

- Aufgaben und Berufsbild des MSL

Medizinische Grundlagen

- Grundlagen der allgemeinen Pharmakologie und Pharmazie
- Häufige Indikationsgebiete (Onkologie, Immunologie, Hämatologie) als E-Learning Module im Selbststudium

Regulatory Affairs

- Arzneimittelrecht
- Medizinproduktegesetz
- Grundlagen der klinischen Forschung
- ICH GCP – Training
- Klinische Prüfung von Tierarzneimitteln
- Zulassung von Arzneimitteln und Medizinprodukten
- Pharmakovigilanz
- Statistik

Gesundheitsökonomie und Projektmanagement

- Gesundheits- und Pharmaökonomie
- Projekt- und Qualitätsmanagement
- Pharmamarketing, Betriebswirtschaftliche Grundlagen

Kommunikation und Public Relations

- Kommunikationstraining
- Präsentationstechniken
- Konfliktmanagement
- Medical Writing
- Wissenschaftskommunikation
- Gesprächstraining
- Bewerberberatung

Vollzeitkurs

- ▶ Kursdauer ca. 3 Monate (60 Seminartage)
- ▶ Seminarzeit von 8:30–16:00 Uhr
- ▶ Teilnahme per Videokonferenz
- ▶ medizinische Grundlagen als E-Learning Module
- ▶ mündliche und schriftliche Abschlussprüfung

Blended Learning Kurs

- ▶ Kursdauer 12 Monate
- ▶ modularisierter Kurs, laufender Einstieg möglich
- ▶ 12 Seminarwochenenden per Videokonferenz
- ▶ medizinische Grundlagen als E-Learning Module
- ▶ schriftliche Abschlussprüfung und Erarbeitung einer Präsentation

Prüfung

Nach erfolgreichem Abschluss der Weiterbildung erhalten Sie das Zertifikat „Medical Science Liaison Manager.“

Zum Abschluss Ihrer Weiterbildung absolvieren Sie eine schriftliche MC-Prüfung und eine mündliche Prüfung. Die mündliche Prüfung besteht in der Präsentation einer klinischen Studie. In einem Vortrag stellen Sie unter Beweis, dass Sie über die kommunikativen Kompetenzen verfügen, um als Medical Science Liaison Manager zu bestehen. Nach dem erfolgreichen Abschluss der Weiterbildung erhalten Sie ein benotetes und ein unbenotetes Abschlusszertifikat und ein GCP Zertifikat.

Angebote der Pharmaakademie

Wir sind als Bildungsträger nach AZAV und ISO zertifiziert. Bei der Konzeption unserer Seminare schöpfen wir aus 35 Jahren Erfahrung in der Weiterbildung für die klinische Forschung und die pharmazeutische Industrie. Unser Portfolio umfasst die Weiterbildungen Gepr. Pharmareferent*in, Clinical Research Associate, Clinical Trial Assistant, Study Nurse und Medical Science Liaison Manager. Darüber hinaus bieten wir eine breite Palette an Tagesseminaren für die klinische Forschung an.

Wir stehen für flexible Weiterbildungsmöglichkeiten durch kombinierbare Kursvarianten und moderne Blended Learning Kurse. Unsere Seminare werden von erfahrenen Dozent*innen aus Wissenschaft und Wirtschaft geleitet, die den Lernstoff in kleinen Kursgruppen und anhand vielseitiger Unterrichtsformate vermitteln. Für eine individuelle Planung Ihrer Weiterbildung stehen wir Ihnen gern zur Verfügung.



Leitbild: Wofür wir stehen

- Qualität
- Service
- Methodenspektrum
- Diversität
- Work-Life-Integration

Ihre Ansprechpartnerin



Andrea Ross
andrea.ross@pharmaakademie.com

Kontakt

Fon +49 (0) 341 993814 0

Fax +49 (0) 341 99381419

kontakt@pharmaakademie.com

www.pharmaakademie.com



über 35 Jahre
Pharmaakademie
[gegr. 1989]

Folgen Sie uns gern bei
Facebook, LinkedIn und Instagram!

